

PBG publikuje wyniki za pierwszy kwartał 2013 r.

KOMENTARZ ZARZĄDU PBG DO WYNIKÓW FINANSOWYCH PBG ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2013 ROKU

I. ISTOTNE ZDARZENIA I CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA WYNIKI FINANSOWE PBG W PIERWSZYM KWARTALE 2013 ROKU

W pierwszym kwartale 2013 roku spółka PBG zwiększyła przychody ze sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego i wypracowała dodatni wynik. Poziomem rachunku zysków i strat, na którym osiągnięta została satysfakcjonująca wyższa niż przeciętna w branży budowlanej marża, jest poziom operacyjny.

1.1 W pierwszym kwartale 2013 roku spółka PBG wypracowała **120,6 mln PLN przychodów ze sprzedaży**, osiągając **zysk brutto ze sprzedaży na poziomie 12,5 mln PLN**. W porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego wartość przychodów ze sprzedaży Spółki **zwiększyła się o 54%**, a zysk brutto ze sprzedaży zanotował ponad czterokrotny **wzrost**. **Zysk operacyjny** ukształtował się na poziomie **15,3 mln PLN**, co stanowiło **ponad dwukrotny wzrost**. Na poziomie netto odnotowano **zysk**, który wyniósł **9,3 mln PLN**, co w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego stanowiło wzrost o kwotę **23,9 mln PLN**.

1.2 Do najistotniejszych źródeł przychodów z podstawowej działalności Spółki należały w pierwszym kwartale następujące kontrakty budowlane:

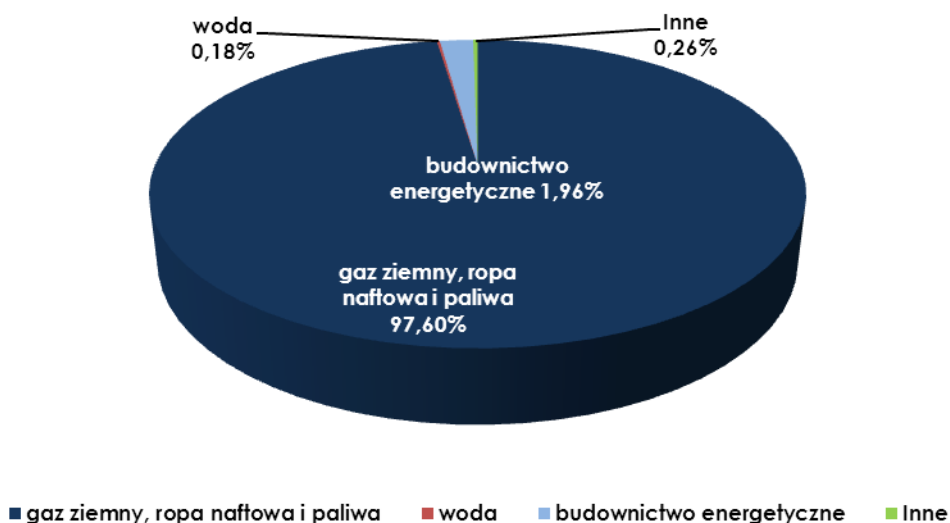
- 1) kontrakt pod nazwą „Zaprojektowanie i budowa pod klucz kompletnego systemu **Kopalni Ropy Naftowej i Gazu Ziemnego Lubiatów-Międzychód-Grotów** w ramach inwestycji pn. „Projekt LMG – Ośrodek Centralny, strefy przyodwiertowe, rurociągi i inne”, podpisany pomiędzy PGNiG, a PBG – zrealizowane przychody: **79,8 mln PLN**;
- 2) kontrakt pod nazwą „**Budowa terminalu gazu skroplonego LNG w Świnoujściu**” podpisany pomiędzy Polskie LNG, a konsorcjum Saipem S.p.A., oraz Saipem SA, Techint Compagnia Tecnica Internazionale S.p.A., Snamprogetti Canada Inc., PBG, PBG Energia – zrealizowane przychody w PBG: **29,2 mln PLN**;

II. KOMENTARZ DO PRZYCHODÓW I KOSZTÓW

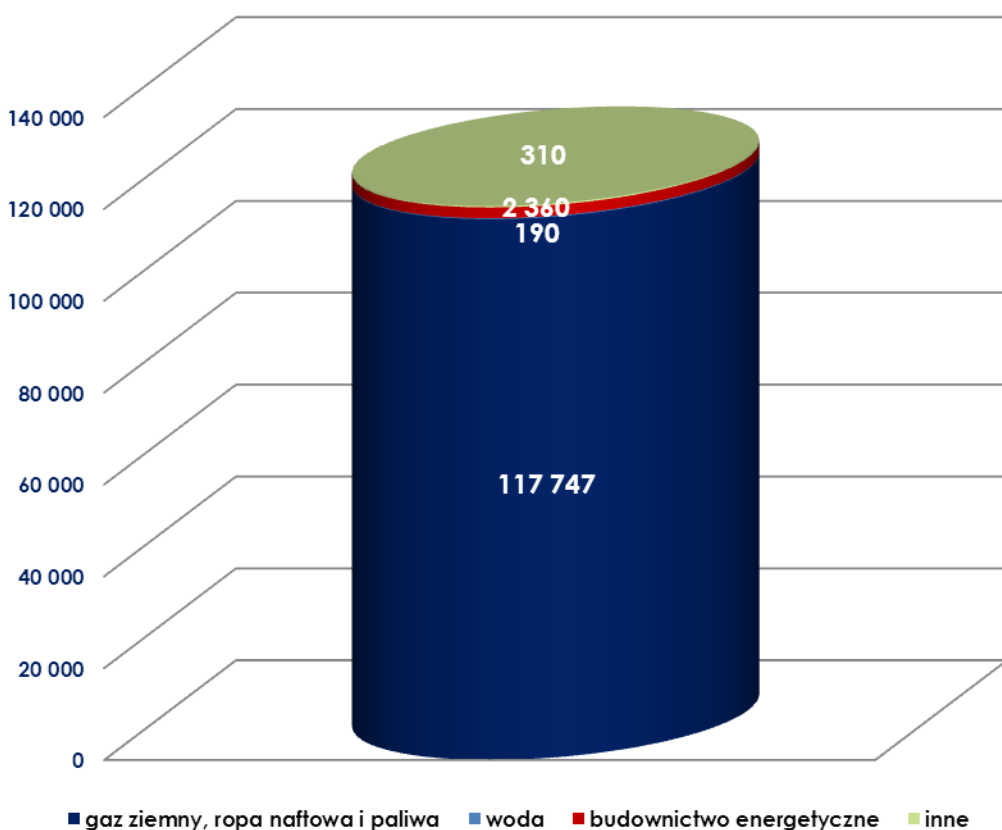
2.1 Przychody ze sprzedaży

W pierwszym kwartale 2013 roku **przychody ze sprzedaży** spółki PBG wyniosły **120,6 mln PLN** i w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego zanotowały wzrost o 54%. Największy udział w przychodach ze sprzedaży ogółem odnotował **segment gazu ziemnego, ropy naftowej i paliw**, który stanowił blisko **98%** wartości przychodów. Drugim co do wielkości segmentem był **segment budownictwa energetycznego**. Jego udział w przychodach ze sprzedaży w omawianym okresie wyniósł blisko **2%**.

PROCENTOWY UDZIAŁ SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI PBG W PRZYCHODACH ZE SPRZEDAŻY ZA I KWARTAŁ 2013



WARTOŚCIOWY UDZIAŁ SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI PBG SA W PRZYCHODACH ZE SPRZEDAŻY ZA I KWARTAŁ 2013 (w tys. PLN)



2.2 Koszt własny sprzedaży

W pierwszym kwartale 2013 roku **koszt własny sprzedaży wyniósł nieco ponad 108 mln PLN i jego wartość zwiększyła się o 42%** w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Spadł **udział** omawianych **kosztów zmiennych** w przychodach ze sprzedaży. Ich wartość w pierwszym kwartale 2013 roku stanowiła **89,6%** przychodów, co jest wartością o blisko **8 p.p. mniejszą** od tej uzyskanej na koniec pierwszego kwartału 2012 roku.

2.3 Koszty ogólnego zarządu

Koszty ogólnego zarządu na koniec pierwszego kwartału 2013 roku **wyniosły 7,6 mln PLN** i były o **1,5 mln PLN niższe** w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego (co stanowi spadek o 16%). **Udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach ze sprzedaży** zmniejszył się w omawianym okresie i wyniósł **6,3%**.

2.4 Pozostałe przychody operacyjne

W pierwszym kwartale 2013 roku **pozostałe przychody operacyjne wyniosły 27,1 mln PLN**, z czego największą pozycję stanowią odsetki od pożyczek z działalności operacyjnej w kwocie 12,3 mln zł oraz różnice kursowe na działalności operacyjnej w wysokości 5,2 mln PLN. W porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego wartość pozostałych przychodów operacyjnych **wzrosła o 5%**.

2.5 Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne na koniec pierwszego kwartału 2013 roku **wyniosły 16,7 mln PLN** i były o **44% wyższe** od ich wartości z analogicznego okresu 2012 roku. Na koszty te składają się głównie odpisy aktualizujące wartość składników aktywów w kwocie 12,2 mln PLN.

2.6 Przychody finansowe

Przychody finansowe w pierwszym kwartale 2013 roku **wyniosły 2 mln PLN i odnotowały 40% wzrost** w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Główną pozycję w przychodach finansowych stanowią **różnice kursowe**. Jest to wartość **1,6 mln PLN**.

2.7 Koszty finansowe

W pierwszym kwartale 2013 roku **koszty finansowe wyniosły 8 mln PLN** i jest to kwota **o 70% niższa** od ich wartości na koniec analogicznego okresu 2012 roku. Najistotniejszą pozycję w kosztach finansowych stanowią **odpisy aktualizujące** – jest to kwota **7,7 mln PLN**, w tym odpisy aktualizujące wartość inwestycji w jednostki zależne, stowarzyszone i współzależne w kwocie 6 mln PLN.

III. KOMENTARZ DO WYNIKÓW FINANSOWYCH

3.1 Pozycje wynikowe Rachunku Zysków i Strat

W pierwszym kwartale 2013 roku wypracowany przez Spółkę **zysk netto osiągnął poziom 9,3 mln PLN**, co w porównaniu do wyniku osiągniętego na koniec pierwszego kwartału 2012 roku stanowi **wzrost o blisko 24 mln PLN**.

W wynikach finansowych za pierwszy kwartał 2013 roku zauważyć można tendencję wzrostową na wszystkich poziomach rachunku zysków i strat: zysk brutto ze sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego wzrósł o 12,3 mln PLN, natomiast zysk operacyjny odnotował wzrost o blisko 8 mln PLN.

3.2 EBITDA

W pierwszym kwartale 2013 roku Spółka nie poniosła wydatków na nabycie rzeczowych aktywów trwałych czy nabycie wartości niematerialnych. Koszty amortyzacji w pierwszym kwartale 2013 roku wyniosły 2,6 mln PLN w porównaniu do 4,1 mln PLN w analogicznym okresie roku ubiegłego.

Wynik EBITDA (zysk operacyjny plus amortyzacja) **na koniec pierwszego kwartału 2013 roku wyniósł 17,9 mln PLN** i był o **6,5 mln PLN wyższy** od jego wartości odnotowanej w analogicznym okresie roku ubiegłego, co stanowi **wzrost o 57%**.

3.3 Wskaźniki rentowności

Na koniec pierwszego kwartału 2012 roku dynamika przychodów ze sprzedaży wyniosła **154%** i była wyższa od dynamiki kosztów własnych sprzedaży, która wyniosła **142%**. Wyższa dynamika przychodów w porównaniu do dynamiki kosztów pozytywnie wpłynęła na kształtowanie się **marży na poziomie brutto ze sprzedaży**, która w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego odnotowała **wzrost o 7,6 p.p.** do wartości **10,4%**. **Rentowność operacyjna wzrosła o 3,4 p.p.** i wyniosła **12,7%**. W pierwszym kwartale 2013 roku rentowność na poziomie netto była dodatnia, w odróżnieniu do straty netto zanotowanej na koniec pierwszego kwartału 2012 roku, i wyniosła 7,7%.

Wskaźniki rentowności osiągnięte przez PBG w omawianym okresie finansowym

Wskaźniki rentowności	I kwartał 2013	I kwartał 2012
Rentowność brutto ze sprzedaży ¹	10,4%	2,8%
Rentowność operacyjna ²	12,7%	9,3%
Rentowność netto ³	7,7%	-18,7%

¹ zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży*100

² zysk z działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży*100

³ zysk netto / przychody ze sprzedaży*100

Kontakt:

Jacek Balcer
Dyrektor ds. komunikacji korporacyjnej
tel: 061 66 51 793, kom. 605 470 718
e-mail: jacek.balcer@pbg-sa.pl